

Die Vereinigte Filzfabriken AG (VFG) ist einer der traditionsreichsten Filzhersteller in Europa. Das innovative Unternehmen bietet individuelle Textil-Lösungen und ist Teil der FFF Group, einer starken Gruppe, die eine Passion teilt: Vliesstoffe und Filze! Als einer der führenden Spezialisten für technische Textilien und weltweit größter Hersteller von Wollfilzen ist die FFF Group immer für ihre Kunden da, wenn es um maßgeschneiderte Anwendungen von Vliesstoffen, Wollfilzen und Nadelvliesen geht.

Unsere Kunden sind namhafte und anspruchsvolle Unternehmen aus der Filtrations-, Automobil-, Akustik-, Bau- und Stahlbranche, aber auch Instrumenten- und Maschinenbauer, Designer, Raumausstatter sowie die klassische Textilindustrie.

Unter der Marke lineTEC entwickeln, produzieren und vermarkten wir Sanierungslösungen für defekte Rohre.

Zum baldmöglichsten Eintritt suchen wir Sie als engagierten

Key Account Manager (m/w/d)* für die Produktparte Hausgeräte

Ihre Aufgaben:

- » Betreuung bestehender, internationaler Kunden sowie Sicherstellung der Kundenzufriedenheit
- » Direktes Beziehungsmanagement zu allen Entscheidungsträgern und Meinungsbildnern im Kundenunternehmen sowie Steuerung der Vertriebsaktivitäten incl. Preisverhandlungen und Terminkoordination
- » Neukundenakquise
- » Forcieren neuer Produkte und Märkte
- » Forecast und Realisierung geplanter Zielvorgaben
- » Erstellen von Markt- und Wettbewerbsanalysen
- » Enge Abstimmung mit der Produktion und angrenzenden Bereichen
- » Unterstützung bei Marketingmaßnahmen

Ihr Profil:

- » Erfahrung im Key Account Management und Vertrieb, idealerweise im Bereich Hausgeräte
- » Technisch-kaufmännischer Background mit entsprechender Ausbildung
- » Gute Anwenderkenntnisse in den MS Office-Anwendungen sowie in SAP
- » Umfassende Vertriebskenntnisse und gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- » Sie zeichnen sich durch eine strukturierte, effiziente sowie zielorientierte Arbeitsweise aus
- » Sie arbeiten selbstständig, sind verantwortungs- und entscheidungsbereit
- » Zu Ihrem Selbstverständnis gehören Kundenorientierung und Verhandlungsstärke. Zudem sind Sie ein exzellenter Teamplayer und ein guter „Netzwerker“
- » Reisebereitschaft zum Besuch von Messen und Kunden (ca. 30%) und PKW-Führerschein setzen wir voraus



Es erwartet Sie eine attraktive Aufgabe in einem engagierten Team. Die VFG verfügt über einen sehr guten Ruf und entsprechendes Wachstumspotenzial. Wenn Sie die Zukunft aktiv mitgestalten möchten, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung. Diese senden Sie bitte online an sandra.beck@vfg.de

Phone +49 7322 144-206

A blue, wavy ribbon graphic that curves upwards from the bottom left towards the top right. It has a textured, paper-like appearance.

**NEVER
FELT
BETTER***